

## **ПРАЙС-ЛИСТ НА УСЛУГИ ПО СОПРОВОЖДЕНИЮ В ПРИВЛЕЧЕНИИ ЗАПАДНОГО ФИНАНСИРОВАНИЯ**

Каждый день российский бизнес пугают очередными санкциями. Правда, дальше слов, пока, дело не доходит...

Тем отраднее, на этом фоне, наблюдать, как некоторые прагматичные западные банкиры запускают программы перекредитовки российских клиентов.

Не знаем, как долго продлится подобная программа, поэтому спешим довести до Вас ее основные условия:

- Ставка по кредиту – от 7% годовых в валюте;
- Срок кредита – до 5-ти лет;
- Максимальная величина кредита – до 30 млн. евро;
- Приоритетное обеспечение – коммерческая недвижимость в РФ;
- Приоритетные виды бизнеса – внешняя торговля, логистика, арендный бизнес, производство, холдинг;
- Приоритетная география залога – Москва, Санкт-Петербург, Екатеринбург и ряд областей РФ;
- Действующие бизнесы в Европе – тоже можно рассматривать. Максимальная величина кредита по ним – до 50 млн. евро.

Если Вы заинтересованы в привлечении западного финансирования – приходите, будем подробнее общаться на эту тему.

**Базовая стоимость услуги – 1000 евро.**

Дополнительную информацию о требованиях к клиентам, обеспечению, к компании, на которую планируется получить кредит, а также о способах налогового планирования подобных сделок, уточняйте у специалистов «Tax Consulting U.K.».

Рекомендуем к изучению материалы в разделе [«Семинары»](#) на сайте:

«[Практика привлечения инвестора и продажи бизнеса](#)» – **130 страниц**;

«[Займ от нерезидента: Практика и налоги](#)» – **79 страниц**.